

MENGUBAH MINDSET DAN MODAL JUALAN ONLINE?



Ubah Mindset anda!

Mindset adalah hal yang paling dasar, paling menentukan sukses tidaknya kita nanti berbisnis online.

APA MINDSET DAN MODAL JUALAN ONLINE ITU?

Bismisllah.

Hai Bunda... ^ _ ^

Ini adalah materi pertama yang wajib anda baca sebelum anda memulai bisnis online

Karena banyak orang gagal bisnis online disebabkan mindset atau cara berpikir yang salah kaprah.

Jika anda membaca materi ini itu artiya anda telah terdfar sebagai Reseller atau Distributor Produsen Baju Bayi.

Karena materi ini khusus untuk reseller dan distributor saja.

Baik kita mulai ya mterinya ya.

1. MINDSET JUALAN ONLINE

Jangan ngomongin teknis-teknis dulu kalau mindsetnya belum benar.

Mindset adalah hal yang paling dasar, paling basic, paling menentukan sukses tidaknya kita nanti berbisnis online. InsyaAllah

Tetapi hal ini paling sering diabaikan kebanyakan orang.

Mungkin termasuk Anda..hehehe

Dengan mindset yang benar,
maka Anda bisa menjalankan aktivitas jualan online dengan cara berpikir yang benar, sehingga hasilnya pun akan benar juga.

Tetapi apabila Anda sejak awal sudah salah mindset, maka apapun yang Anda lakukan nanti hasilnya tidak akan benar.

Oh ya apa sih mindset itu?

Mindset adalah pola pikir. Cara berpikir kita akan sesuatu.

Mindset bisnis online berarti adalah cara berpikir kita dalam menjalankan bisnis online.

Contoh:

Sebagian Orang selalu berpikir bahwa jualan online bisa mendadak cepat laris, cepat sukses, dan cepat kaya.

- ✓ Padahal, membangun bisnis online sama halnya dengan menjadi wirausaha. Perlu kerja keras, perlu manajemen, perlu disiplin, perlu punya ilmunya.
- ✓ Jadi, orang yang salah mindset akan mudah menyerah ketika bisnisnya belum berhasil. Baru 3 bulan jualan online dan belum ada hasil, tetapi sudah menyerah dan pasrah..hemm

Jika mindsetnya benar, maka Anda tidak akan menyerah hingga 3 tahun jualan online. Anda akan terus menerus menggali ilmu, membuat sistem, mengatur manajemen, dan seterusnya sampai skala bisnis Anda terus membesar.

Nahhh, mindset apa saja yang diperlukan dalam bisnis online selain contoh diatas?

Banyak sekali. Tetapi di materi ini, saya akan menyebutkan 3 mindset saja yang perlu Anda resapi agar Anda tidak salah mindset. Simak baik baik ya, Jika perlu catata..!!

1. Pilihlah Bisnis yang Sesuai Passion Anda

Jangan hanya berbisnis karena sekedar ikut-ikutan atau sedang TREN saja.

Tetapi memang pilihlah bisnis karena itu memang sesuai passion Anda.

Mengapa? Karena kedepannya Anda tidak akan merasa berat menjalankannya.

Anda justru akan merasa senang berjualan produk-produk yang Anda sukai. Anda juga akan merasa senang mempelajari hal-hal baru yang berkaitan dengan produk Anda.

Apabila Anda sudah lama jualan online tetapi merasa belum menghasilkan, yuk kembali lagi dan silahkan bertanya kepada diri sendiri: "Sudahkah bisnis Anda sesuai passion anda"?

2. Sukses Itu Perlu Proses

Jualan online memang merupakan "cara untuk menjadi kaya".

Tetapi orang salah mengira bahwa bisnis online adalah "cara cepat kaya".

Tidak ada yang cepat. Semuanya butuh proses.

Bahkan prosesnya ada yang tahunan seperti Jeff Bezos (pendiri Amazon) yang butuh 20 tahun, berawal dari jualan buku secara online hingga akhirnya sekarang menjadi orang terkaya dunia menggeser Bill Gates dan Warren Buffet.

Pertanyaan untuk diri Anda sendiri lagi: Siap berproses tidak?

3. Agar Prosesnya Menghasilkan Progres, Perlu Ilmu!

Nahhh banyak sekali pebisnis online yang sudah lamaaaaa sekali berproses, tetapi belum ada progres sama sekali.

Mungkin saat ini Anda termasuk dalam fase ini.

Mengapa sudah lama berproses tetapi tidak berprogres?

Karena Anda tidak menyertakan ILMU.!

Banyak orang yang tidak mau belajar, bahkan nyinyirin ilmu yang dia terima.

Padahal, semakin berilmu seseorang, maka dia akan semakin haus ilmu lainnya.

Namun faktanya, banyak yang merasa berilmu, lalu sudah merasa paling jago..heheh

Dan paling mengherankan, ilmu tidak seberapa tapi udah jago mendebat orang berilmu.

Jad...

Ilmu apa yang diperlukan agar bisnisnya berprogres?

Ada 2.

1. Pertama, ilmu-ilmu yang berkaitan dengan produk Anda sendiri.
2. Kedua, ilmu-ilmu yang berkaitan dengan cara jualan online.

Baik saya simpulkan dari Materi Mindset ini ya.

Yang perlu anda catat dalam bisnis online itu adalah:

1. Bisnis Online itu butuh proses, tidak instan
2. Bisnis Online itu butuh ilmu, terutama ilmu tentang produk yang anda jual dan ilmu cara menjual produk anda.

2. MODAL JUALAN ONLINE

Nahhh setelah mindset Anda sudah benar, sekarang kita bahas modal yang Anda perlukan untuk menjalankan bisnis online.

Apa saja modal yang Anda perlukan?

1. Modal Pede Jualan

Kalau Anda gak pede jualan, yasudah Anda tidak akan pede melangkah lagi ..

**Pede saja ketika jualan di Facebook dan WA,
pede saja ketika menawarkan produk ke
orang lain.**

TIPS AGAR PEDE

1) Just Do It saja. Berani mengambil langkah pertama untuk mulai jualan, maka Anda akan berani mengambil langkah kedua ketiga keempat dst.

2) Perbanyak Ilmu

Modal Wawasan Produk

Sebagai penjual, Anda harus paham betul akan produk yang Anda jual.

Anda harus paham mulai dari alur pemesanannya, alur pengirimannya, bentuk dan fisik barangnya, hingga spesifikasinya.

Jika Anda sendiri sebagai penjual tidak paham, bagaimana nanti jika ada calon customer yang bertanya.

Selain Anda dituntut harus paham akan produk sendiri, Anda juga harus kaya wawasan yang berkaitan dengan produk Anda □

Contohnya jika Anda jualan pakain bayi, maka akan banyak sekali calon customer yang akan "konsultasi" kepada Anda.

Sehingga, Anda juga harus menguasai / kaya wawasan akan bidang perawatan bayi dan seluk beluknya.

TIPS KAYA WAWASAN

1) Anda harus memiliki / menjadi konsumen juga atas produk yang Anda jual

2) Perbanyak belajar dan membaca seputar bidang yang berkaitan dengan produk Anda, hingga Anda memiliki image / brand sebagai ahli

3. MODAL ILMU JUALAN ONLINE

Karena Anda jualannya secara online, ya maka Anda juga sangat perlu mendalami ilmu-ilmu tersebut.

Seperti yang sudah dibahas diatas juga, bahwa ilmu adalah satu-satunya instrumen yang bisa membuat progres bagi bisnis Anda.

Untuk memulai bisnis, Anda perlu keberanian atau pede. Dan untuk membesarkannya, Anda perlu ilmu.

TIPS KAYA ILMU MARKETING ONLINE

Banyak ikut kelas-kelas bisnis baik yang gratisan maupun berbayar.

Jangan sekedar ikutan saja, tetapi praktekkan ilmunya habis-habisan

Nah.. itulah materi pertama anda,
Mindset dan Modal Bisnis Online.
Semoga bermanfaat.

Salam hangat

Admin Ganteng